

GEBIETSVERKAUFSLEITUNG / TECHNISCHER AUSSENDIENST - GEBIET OÖ & TEILE VON SBG, STMK, NÖ

M / W / D

Veröffentlicht am: 15.06.2026

Der Vertrieb ist deine Passion und du kombinierst technisches Know-how mit überzeugendem Auftreten? Dann übernimm Verantwortung, entwickle unser Vertriebsteam weiter, gewinne neue Kunden für OBERNDORFER und bringe unsere Umsätze auf Erfolgskurs. Bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Erfolgs.

Erhalte spannende Einblicke und erfahre mehr über uns unter: <https://www.youtube.com/watch?v=PeeWs3ZjoTg>

DEIN AUFGABENGEBIET:

- Strategische Steuerung des regionalen Vertriebsteams und Verantwortung für Umsatz- / Marktziele
- Pflege bestehender Kundenbeziehungen sowie strategische Neukundenakquise und Zugewinn von Marktanteilen
- Führung von ca. 10 Vertriebskollegen/innen im Vertriebsaußen- wie auch -innendienst
- Playing Captain - Auftragsverhandlung und Begleitung eigener Projekte bis zum erfolgreichen Abschluss inkl. After-Sales-Aktivitäten
- Vorantreiben von Change-Prozessen zur Modernisierung und Effizienzsteigerung im Vertrieb
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Vertriebsinnendienst und der Technik
- Repräsentation des Unternehmens bei Veranstaltungen und Events

DAS BRINGST DU MIT:

- Abgeschlossene technische Ausbildung in der Bautechnik (HTL, FS oder Lehre mit Zusatzausbildung wie z.B. Baumeister)
- > 5 Jahre Vertriebs- und Führungserfahrung in der Bauwirtschaft, idealerweise im genannten Vertriebsgebiet
- Erfahrung in der Vertragsgestaltung und solides betriebswirtschaftliches Know-how sowie ausgeprägte unternehmerische Denkweise
- Eine "Performer"-Persönlichkeit mit gutem Auftreten und Kommunikationsstärke als verlässlicher Partner für unsere Kunden
- Ausgeprägte digitale Kompetenz, sehr gute Deutschkenntnisse sowie eine Reisebereitschaft bis zu 50% setzen wir voraus
- Idealerweise hast du bereits Erfahrung in der 3D-Konstruktion und ein gutes räumliches Vorstellungsvermögen

WIR BIETEN DIR:

- Eine verantwortungsvolle und vielseitige Tätigkeit in einem Umfeld für Leistungsträger und ehrgeizige Macher-Typen
- Ausgeprägter Teamzusammenhalt und gelebte DU-Kultur in einem familiären Arbeitsklima #WIRALLESINDOBERNDORFER
- Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie diverse attraktive Benefits und Events ebenso wie Gleitzeit und betriebliche Gesundheitsförderung
- Moderne Ausstattung - Arbeitsplatz im Headquarter in Gunskirchen, MS Surface, Mobiltelefon und ein Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Wir bieten für diese Position ein Jahresbruttogehalt von ca. € 100.000,-. Je nach Erfahrung und Qualifikation ist eine Überzahlung selbstverständlich möglich. Nach einer angemessenen Einarbeitungszeit vervollständigen wir das Paket durch eine attraktive Zielerreichungsprämie.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung unter Angabe der Kenn-Nr. R0436 und garantieren dir eine streng vertrauliche Behandlung deiner Unterlagen.

OBERNDORFER fördert als Arbeitgeber die Chancengleichheit. Aus Gründen der besseren Lesbarkeit verzichten wir auf die gleichzeitige Verwendung genderspezifischer Sprachformen. Unsere Ausschreibung richtet sich an alle Interessierten.

DEIN ANSPRECHPARTNER

Sylvia Steinkellner
Human Resources
T +43 (7246) 7272 1190
E hr@oberndorfer.at

STANDORT

FRANZ OBERNDORFER GmbH & Co KG
Lambacher Straße 14
4623 Gunskirchen
Österreich